
LES COOPERATIVES D'ARRÒS

DIAGNOSI GENERAL

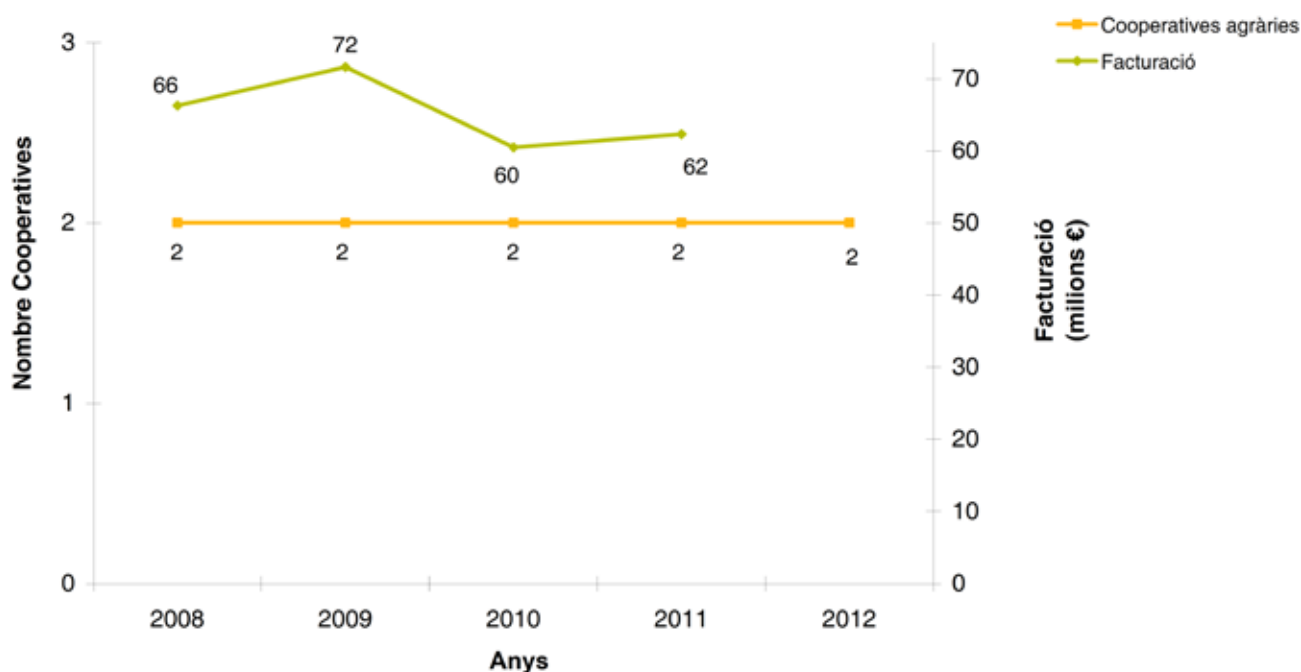
Xifres bàsiques a tenir presents

Taula 2. Evolució del nombre, socis, ocupats i de la facturació en les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs del 2008 al 2012

DADES RELATIVES A LES COOPERATIVES DE L'ORIENTACIÓ PRODUCTIVA PRINCIPAL	2008	2009	2010	2011	2012	Increment recent	Increment històric
Cooperatives agràries	2	2	2	2	2	0,0%	0,0%
Cooperatives agràries primer grau	2	2	2	2	2	0,0%	0,0%
Ocupats (nombre)	182	172	165	163	170	4,3%	-6,6%
Socis (nombre)	7.783	7.783	9.730	8.101	5.937	-26,7%	-23,7%
Facturació (€)	66.256.335	71.597.237	60.485.702	62.297.397	-	3,0%	-6,0%

Les xifres dels darrers anys mostren una situació favorable de les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs, sobretot pel que fa als ocupats, amb un increment del 4,3% el 2012 en relació amb el 2011, i a l'augment de la facturació un 3,7% durant el 2011, mantenint-se estable el nombre de cooperatives. La reducció en el nombre de socis el 2012 és producte d'una regularització dels criteris de l'enquesta en aquest any, en una de les cooperatives, i no a una reducció efectiva de la massa social d'aquest sector.

Gràfic 1. Evolució del nombre de cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs i de la facturació entre el 2008 i el 2012



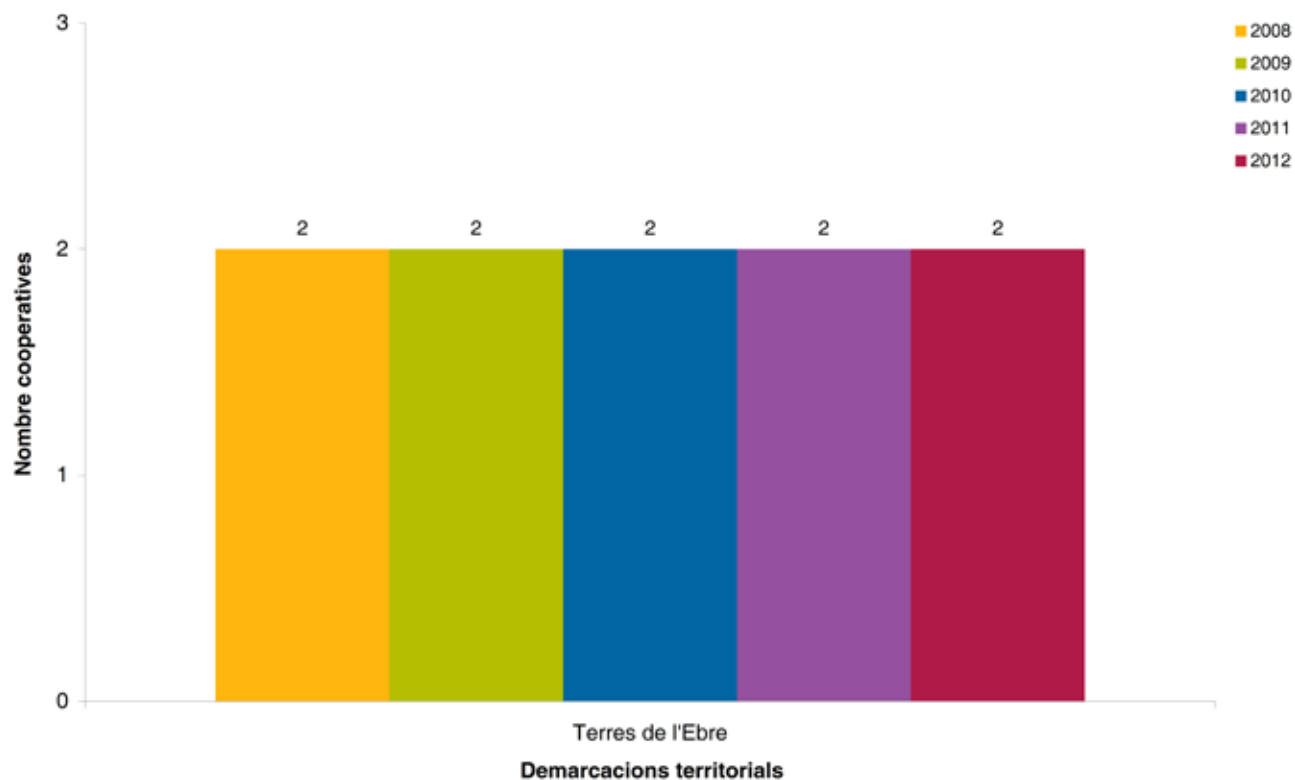
Distribució territorial

Mapa 1. Mapa de distribució territorial de les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs a 2012



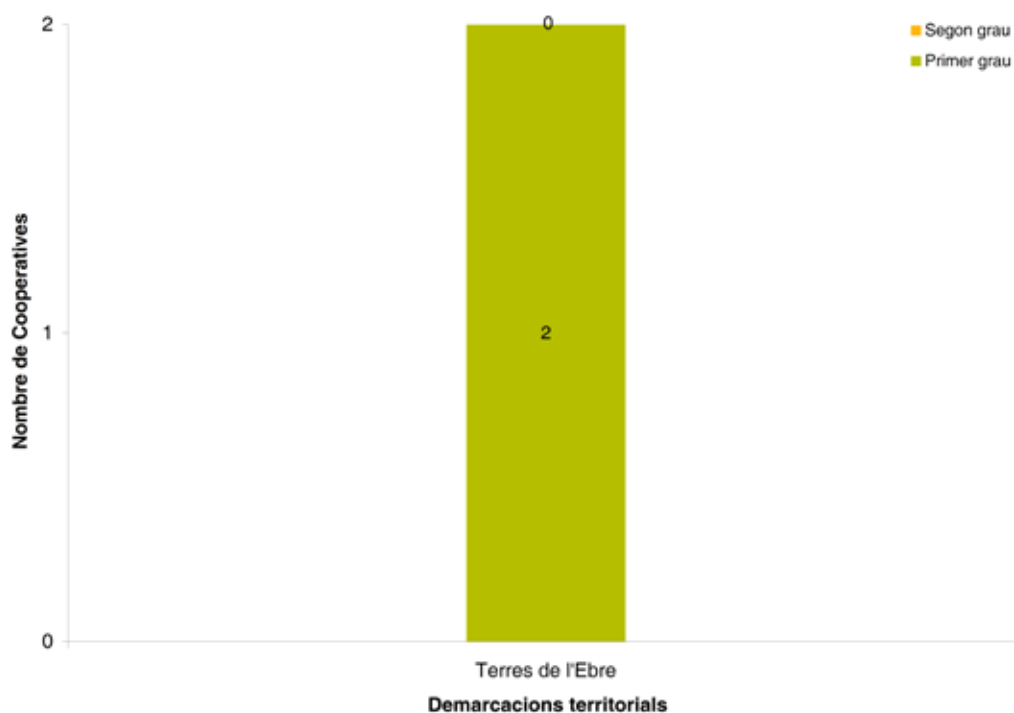
Distribució per demarcacions territorials i grau de cooperativa

Gràfic 2. Distribució per demarcacions territorials del nombre de cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs entre el 2008 i el 2012



Pel que fa a aquesta demarcació territorial, no s'observen variacions, atès que en els darrers anys el 100% de les cooperatives d'arròs es troben distribuïdes a les Terres de l'Ebre.

Gràfic 3. Nombre de cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs per demarcacions territorials a 2012



Les dues cooperatives del sector de l'arròs són de primer grau.

Aquestes cooperatives són el resultat d'un important procés de concentració empresarial. A la comarca del Montsià, al marge dret del riu Ebre, la cooperativa actual sorgeix arran de la fusió de les dues cooperatives vigents. Per la seva banda, a la comarca del Baix Ebre, al marge esquerre del Delta de l'Ebre, la cooperativa és el fruit de la fusió de les quatre existents en aquell àmbit geogràfic.

Distribució per comarques

Taula 3. Nombre de cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs per comarques i demarcacions territorials del 2008 al 2012

	2008	2009	2010	2011	2012	Increment recent	Increment històric
Baix Ebre	1	1	1	1	1	0,0%	0,0%
Montsià	1	1	1	1	1	0,0%	0,0%
TERRES DE L'EBRE	2	2	2	2	2	0,0%	0,0%
CATALUNYA	2	2	2	2	2	0,0%	0,0%

La distribució de les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs s'ha mantingut estable en els últims 5 anys, amb un repartiment territorial d'un 50% a la comarca del Baix Ebre i l'altre 50% a la del Montsià.

Taula 4. Percentatge de cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs per comarques i demarcacions territorials entre el 2008 i el 2012

	2008	2009	2010	2011	2012	Increment recent	Increment històric
Baix Ebre	50,0	50,0	50,0	50,0	50,0	0,0%	0,0%
Montsià	50,0	50,0	50,0	50,0	50,0	0,0%	0,0%
TERRES DE L'EBRE	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	0,0%	0,0%
CATALUNYA	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0		

La participació en la cadena de valor

Taula 5. Participació en les activitats de la cadena de valor en les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs del 2008 al 2012

Activitat / Concepte	2008	2009	2010	2011	2012	Increment recent	Increment històric
Recepció (% cooperatives)	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	0,0%	0,0%
Envasament (envasadora pròpia) (% cooperatives)	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	0,0%	0,0%
Elaboració (arròs blanquejat) (% cooperatives)	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	0,0%	0,0%
Producció exportada (% volum)	10,8	10,8	4,8	12,5	14,3	14,4%	32,4%
Producció ecològica (% volum)	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,0%	0,0%
Marca blanca (% cooperatives)	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	0,0%	0,0%

Durant el període 2008/2012, les cooperatives d'arròs realitzen la recepció, l'elaboració del producte (blanquejat del gra) i el seu envasat, quedant acabat i a punt per al consumidor final. Ambdues cooperatives tenen marca de distribuïdor o marca blanca. Cal destacar que les exportacions en aquestes cooperatives s'han incrementat sensiblement, tant de manera recent, un 14,4%, com des d'una perspectiva històrica, un 32,0 %.

El volum de producció

Les xifres productives globals

Taula 6. Volums comercialitzats (kg) per les diferents produccions en les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs (campanyes 2007/2008 a 2010/2011)

PRODUCCIONS COMERCIALIZADES REALS	2007/2008	2008/2009	2009/2010	2010/2011	Increment recent	Increment històric
Arròs blanc a l'engròs (kg equivalent blanc)	23.098.248	17.961.508	14.811.737	17.647.610	19,1%	-23,6%
Arròs blanc empaquetat (kg equivalent blanc)	54.298.204	51.457.928	63.573.355	55.656.891	-12,5%	2,5%
Pasta d'arròs (kg pasta)	4.730	4.045	2.450	0	-100,0%	-100,0%
Arròs, subproductes elaboració (kg)	54.035.661	38.635.712	51.315.118	50.752.839	-1,1%	-6,1%
PRODUCCIÓ COMERCIALIZADA EQUIVALENT						
Arròs pellofa/paddy (sense subproductes) (kg en pellofa/paddy)	129.252.074	116.030.003	130.903.104	123.036.156	-6,0%	-4,8%

Tenint en compte la producció equivalent, si es compara el darrer any amb el primer de la sèrie s'observa una reducció del 4,8% dels volums comercialitzats. No obstant, la producció oscil·la en dents de serra, fruit de la variabilitat de les produccions agràries, al voltant d'una mitjana aproximada d'uns 125 milions de quilos d'arròs paddy.

De manera històrica, els volums comercialitzats a l'engròs, tot i augmentar durant la campanya 2010/2011 un 19,1%, disminueixen un 23,6%. En contrapartida, el volum comercialitzat empaquetat té una tendència en aquests quatre anys positiva, malgrat disminuir durant la campanya 2010/2011, després de la xifra rècord del període 2009/2010.

El volum comercialitzat mínim en les cooperatives amb activitat principal d'arròs es correspon amb el de la campanya 2008/2009.

El producte en aquestes cooperatives es comercialitza envasat de manera clarament majoritària. En terme mitjà, durant el període considerat més d'un 75% del volum comercialitzat d'arròs es realitza envasat, tot i que en algunes campanyes supera el 80%.



Taula 7. Volums mitjans comercialitzats (kg/cooperativa) per les diferents produccions en les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs (campanyes 2007/2008 a 2010/2011)

PRODUCCIONS COMERCIALIZADES REALS	2007/2008	2008/2009	2009/2010	2010/2011	Increment recent	Increment històric
Arròs blanc a l'engròs (kg equivalent blanc)	11.549.124	8.980.754	7.405.869	8.823.805	19,1%	-23,6%
Arròs blanc empaquetat (kg equivalent blanc)	27.149.102	25.728.964	31.786.678	27.828.445	-12,5%	2,5%
Pasta d'arròs (kg pasta)	2.365	2.023	1.225	0	-100,0%	-100,0%
Arròs, subproductes elaboració (kg)	27.017.831	19.317.856	25.657.559	25.376.419	-1,1%	-6,1%
PRODUCCIÓ COMERCIALIZADA EQUIVALENT						
Arròs pellofa/paddy (sense subproductes) (kg en pellofa/paddy)	64.626.037	58.015.001	65.451.552	61.518.078	-6,0%	-4,8%

Taula 8. Imports comercialitzats (€) per les diferents produccions en les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs (campanyes 2007/2008 a 2010/2011)

PRODUCCIONS COMERCIALIZADES REALS	2007/2008	2008/2009	2009/2010	2010/2011	Increment recent	Increment històric
Arròs blanc a l'engròs	9.981.707	12.578.144	7.706.615	9.507.306	23,4%	-4,8%
Arròs blanc empaquetat	39.962.592	44.904.709	40.078.912	37.270.451	-7,0%	-6,7%
Pasta d'arròs	31.644	16.244	5.934	0	-100,0%	-100,0%
PRODUCCIÓ COMERCIALIZADA EQUIVALENT						
Arròs pellofa/paddy (sense subproductes)	49.944.300	57.517.559	47.785.527	47.191.433	-1,2%	-5,5%

Durant aquestes quatre campanyes, tenint en compte les produccions equivalents, s'observa una reducció del 5,5% de l'import comercialitzat (1,2% en la darrera campanya).

Per la campanya 2008/2009 i, a diferència del comportament del volum comercialitzat, l'import de l'arròs blanc a l'engròs, de l'empaquetat i de l'arròs pellofa/paddy augmenta en la campanya 2008/2009 respecte a l'anterior, com a conseqüència de l'increment significatiu del seu preu mitjà.

Taula 9. Preus mitjans comercialitzats (€/kg) per les diferents produccions en les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs (campanyes 2007/2008 a 2010/2011)

PRODUCCIONS COMERCIALIZADES REALS	2007/2008	2008/2009	2009/2010	2010/2011	Increment recent	Increment històric
Arròs blanc a l'engròs (kg equivalent blanc)	0,43	0,70	0,52	0,54	3,5%	24,7%
Arròs blanc empaquetat (kg equivalent blanc)	0,74	0,87	0,63	0,67	6,2%	-9,0%
Pasta d'arròs (kg pasta)	6,69	4,02	2,42	-	-	-
PRODUCCIÓ COMERCIALIZADA EQUIVALENT						
Arròs pellofa/paddy (sense subproductes) (kg en pellofa/ paddy)	0,39	0,50	0,37	0,38	5,1%	-0,7%

Globalment, durant aquestes quatre campanyes s'observa una certa estabilitat en el preu comercialitzat d'arròs, sobre la base de la producció equivalent, tret de la campanya 2008/2009 en què s'experimentà una alça en els preus mitjans comercialitzats de tots els productes, excepte la pasta d'arròs. Durant aquesta campanya el mercat d'arròs a nivell internacional va viure un període d'alça històrica en les cotitzacions com a conseqüència, sobretot, d'un nivell d'existències espectacularment baix i de les restriccions en les exportacions d'alguns dels principals països que participen en el comerç mundial. Tot i que per motius diferents, aquest fet va coincidir amb un període també d'increment desmesurat de preus en el conjunt de cereals. Aquesta conjuntura va tenir la seva traducció en el mercat espanyol que explica l'increment observat en aquest període.

És important destacar l'augment recent en els preus comercialitzats en arròs a l'engròs i envasat, d'un 3,5% i un 6,2%, respectivament. De manera històrica, el preu de l'arròs a l'engròs també ha experimentat un sensible increment, d'un 24,7%.

Pes en relació amb el conjunt de Catalunya

Taula 10. Participació de la producció entrada equivalent de les cooperatives d'arròs (kg en pellofa/paddy) en la producció total a Catalunya (campanyes 2007/2008 a 2010/2011)

	2007/2008	2008/2009	2009/2010	2010/2011
Cooperatives	85.346.524	83.567.123	97.642.771	90.309.023
CATALUNYA	127.371.000	120.701.000	142.295.000	130.314.000
Cooperatives / Catalunya (%)	67,0%	69,2%	68,6%	69,3%

Font xifres de Catalunya: DAAM

S'observa que, en totes les campanyes, la participació de les cooperatives d'arròs quant a la producció entrada abasteix aproximadament un 70% del total d'arròs de Catalunya. El pes de les cooperatives d'arròs es manté estable amb una certa tendència a augmentar.

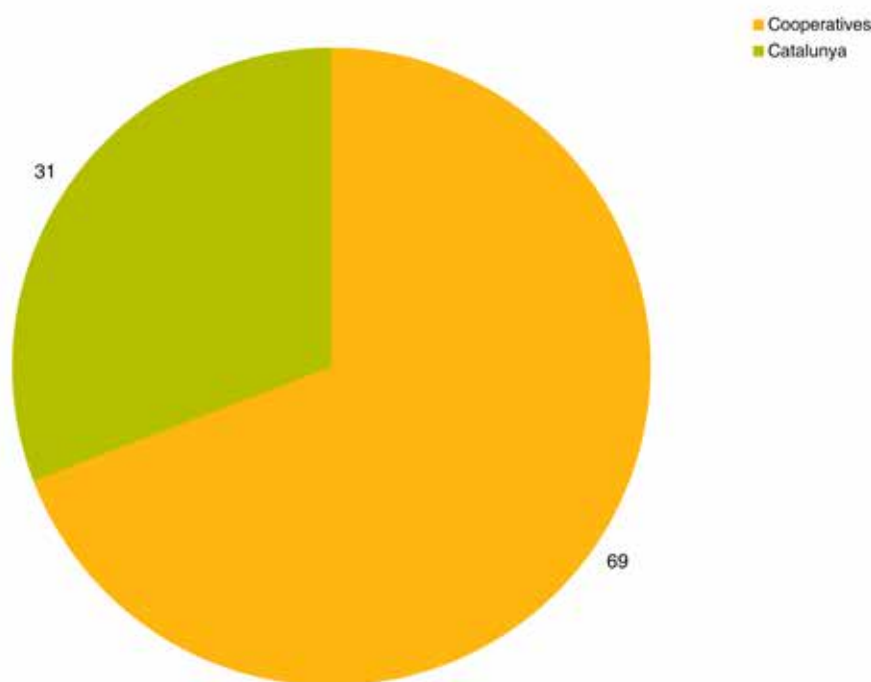
Taula 11. Preu comercialitzat per les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs (€/kg en pellofa/paddy) en relació amb el conjunt de Catalunya (campanyes 2007/2008 a 2010/2011)

	2007/2008	2008/2009	2009/2010	2010/2011
Cooperatives	0,39	0,50	0,37	0,38
CATALUNYA	0,29	0,39	0,32	0,28

Font xifres de Catalunya: DAAM

El preu comercialitzat per les cooperatives d'arròs ha estat superior en totes les campanyes en relació amb el conjunt de Catalunya.

Gràfic 4. Percentatge participació de la producció entrada equivalent de les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs en la producció total a Catalunya (campanya 2010/2011)



Rànquing de les principals cooperatives

Taula 12. Percentatge de producció de les principals cooperatives d'arròs a 2010/2011

Municipi	Nom cooperativa	Percentatge producció sobre TOP10 (%)
Deltebre	Arrossaires del Delta de l'Ebre i Secció de Crèdit, SCCL	53,7%
Amposta	Càmara Arrossera del Montsià i Secció de Crèdit, SCCL	46,3%

El sector de l'arròs presenta un elevat grau de concentració, només dues cooperatives comercialitzen la totalitat de la producció de Catalunya, que alhora és destacable en el conjunt de l'Estat espanyol. Ambdues són cooperatives de primer grau i tenen un volum de producció molt similar.

La capacitat de transformació agroindustrial

Taula 13. Avaluació de la capacitat de transformació màxima necessària en relació amb la disponible en les cooperatives d'arròs a Catalunya

ÀMBIT	Capacitat necessària / disponible (%)	Condicions del màxim de transformació (rang)
CATALUNYA	95,4%	Transformació d'un 20% de la producció anual màxima durant 25-40 dies i a 3 torns/dia

S'ha determinat la capacitat d'elaboració necessària de les cooperatives, en kg d'arròs paddy per hora, a partir d'estimar la producció a elaborar durant el període de l'any amb una demanda més elevada (nombre de dies i torns per dia), tenint en compte la campanya màxima del període 2007/2008 a 2010/2011. Aquest valor s'ha comparat, de manera relativa, amb la capacitat instal·lada, la qual cosa permet avaluar si la seva dimensió s'ajusta als requisits de producció.

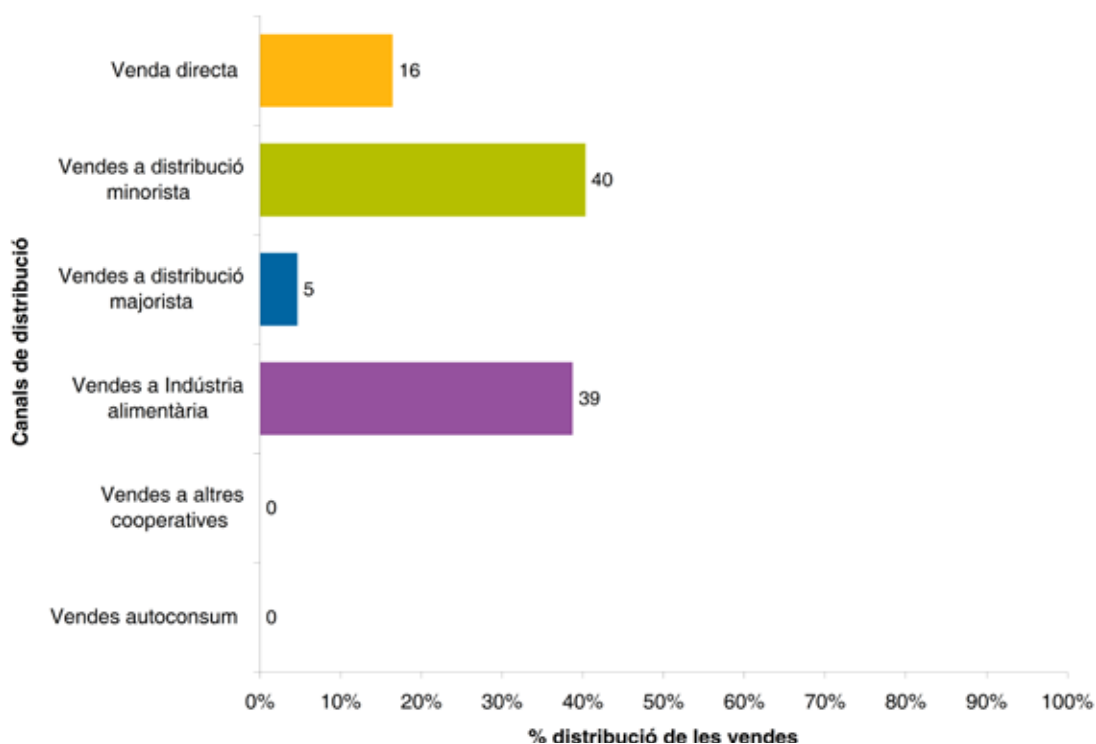
Amb caràcter global, les cooperatives d'arròs estan molt ben dimensionades d'acord amb la demanda màxima del seu procés productiu.

Tot i aquest fet, hi hauria l'oportunitat de transformar una producció major que l'actual en cas de necessitat o bé aconseguir complementarietats en el procés productiu en aquells moments de l'any en què no hi ha coincidència de màxima demanda en ambdues instal·lacions sempre que la resta de requisits organitzatius (manteniment, laborals, ritme de la demanda, disponibilitat d'emmagatzematge...) així ho permetessin.



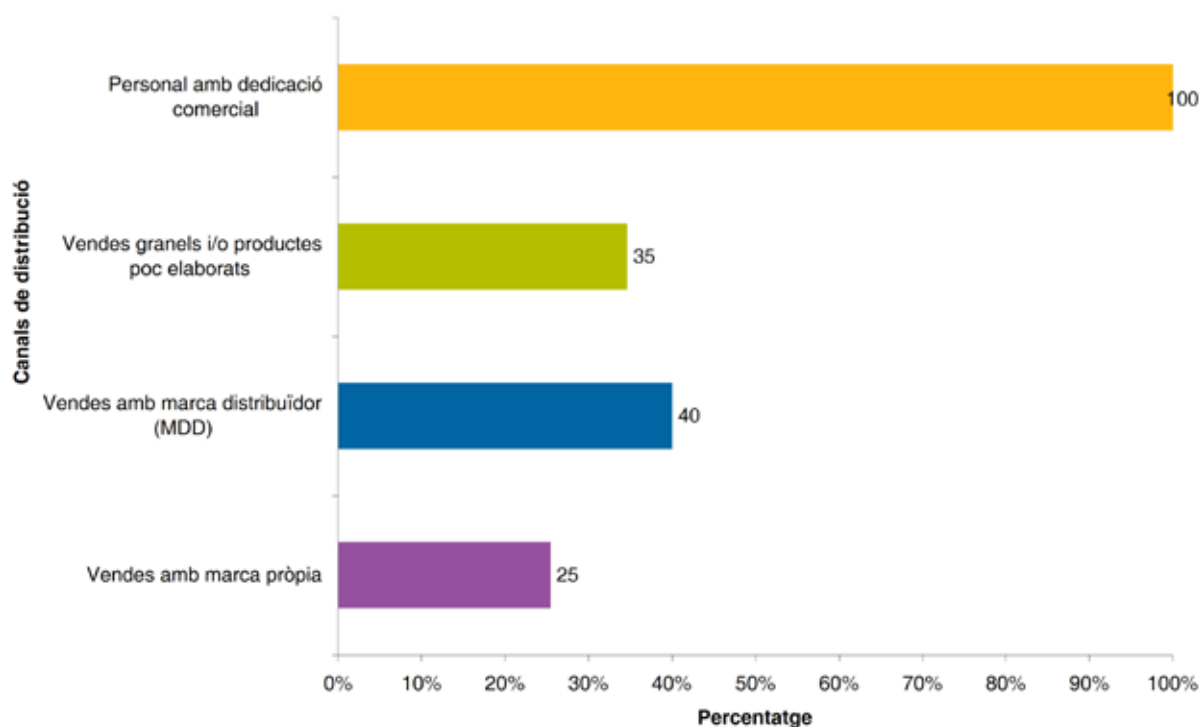
Els canals de distribució i la comercialització

Gràfic 5. Percentatge distribució de les vendes en funció dels canals de distribució en les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs a 2012



En el 2012 les vendes de les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs, són majoritàriament a minoristes i a la indústria alimentària, amb un 40% i un 39%, respectivament, i els canals menys utilitzats són la venda directa i la distribució a majorista, destacant que les vendes a altres cooperatives i d'autoconsum són inexistents.

Gràfic 6. Orientació de les vendes en les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs a 2012



El 100% de les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs disposen de personal comercial amb dedicació exclusiva; les vendes es realitzen un 40% amb marca distribuïdor, un 35% a granel i/o productes poc elaborats i un 25% amb marca pròpia.

Conclusions generals

En termes generals, les dues cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs presenten unes dades favorables, destacant la seva facturació mitjana, essent de les més elevades en relació amb la resta de sectors productius.

Les cooperatives arrosseres ubicades a les Terres de l'Ebre es caracteritzen per portar a terme processos de transformació i comercialització dins de la cadena de valor, cosa que posa en relleu que són entitats de dimensió gran amb uns volums de facturació importants.

Cal destacar que, tot i que en els darrers anys les cooperatives d'arròs han reduït tant el volum com l'import comercialitzat de gairebé tots els productes, encara mantenen el lideratge de producció quant al total de Catalunya.

Un dels fets a tenir en compte és la distribució de les vendes dels productes d'arròs que, en el cas d'aquestes cooperatives, empen majoritàriament els canals de distribució minorista i les vendes a la indústria alimentària, amb un major pes de la marca blanca o marca distribuïdor.



DIAGNOSI ECONOMICOFINANCERA

Cooperatives >10 M€ - valor afegit

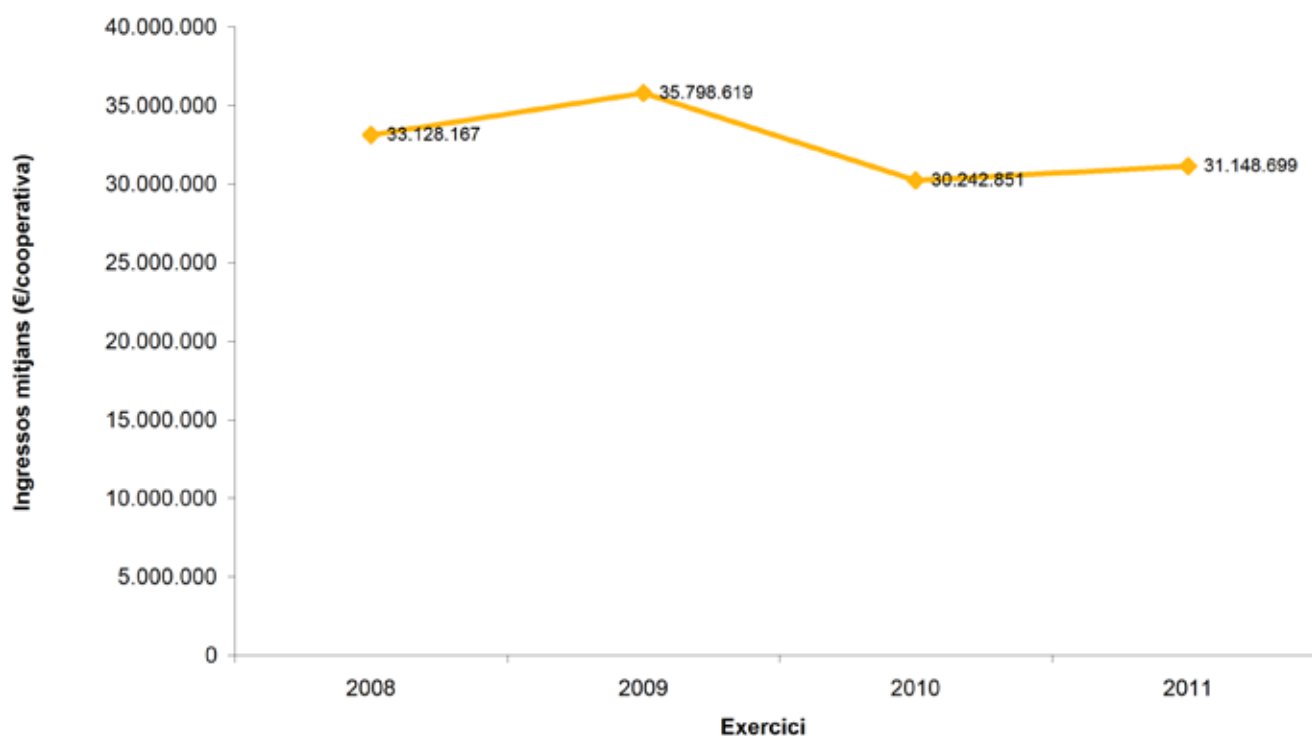
Ingressos d'exploració

En aquest sector conviuen dues cooperatives que facturen més de 10 milions d'euros i generen valor afegit en la seva activitat productiva, ambdues tenen una facturació similar, tot i que en els anys 2009 i 2011 presenten una major variació.

Taula 14. Evolució dels ingressos d'exploració de les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs, del grup >10M€ i valor afegit i càlcul de la mitjana (€)

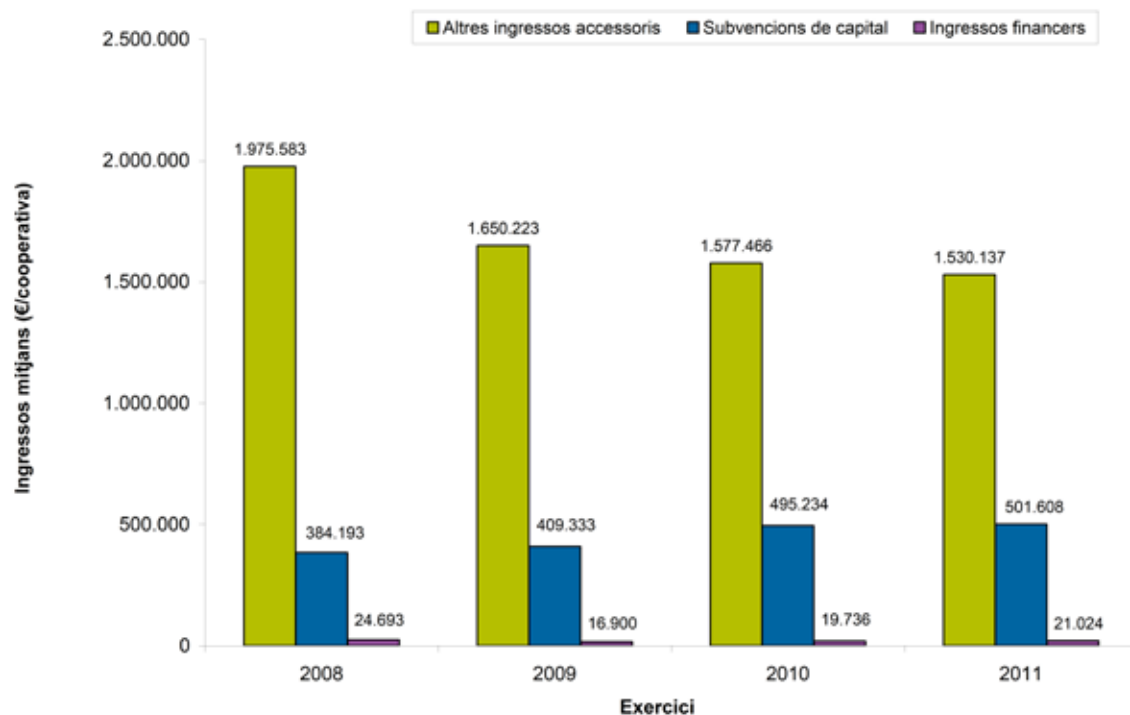
	2008	2009	2010	2011
Suma del grup	66.256.335	71.597.237	60.485.702	62.297.397
Nombre de cooperatives	2	2	2	2
Dada màxima	33.354.126	40.710.405	31.578.134	35.762.332
Dada mínima	32.902.208	30.886.833	28.907.569	26.535.065
Mitjana grup	33.128.167	35.798.619	30.242.851	31.148.699

Gràfic 7. Evolució dels ingressos d'exploració mitjans de les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs, del grup >10M€ i valor afegit (€/cooperativa)



Els ingressos mitjans d'exploració augmenten entre el 2008 i el 2009 per reduir-se el 2010 i tornar a augmentar l'any 2011. Se situen al voltant dels 31 milions d'euros. Tot i que el nombre de cooperatives és reduït, tenen una gran dimensió i generen un elevat valor afegit en la seva producció i transformació del producte.

Gràfic 8. Evolució d'altres ingressos d'explotació mitjans de les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs, del grup >10M€ i valor afegit (€/cooperativa)



Els altres ingressos d'explotació es redueixen al llarg dels anys però és la partida que després dels ingressos d'explotació té més importància i que representa entre un 4,6% i un 6,0% de la xifra de negocis.

Les subvencions han augmentat la qual cosa es tradueix en majors ingressos per a les cooperatives. Els ingressos financers tenen molt poc pes en el conjunt dels ingressos, cosa que indica que aquestes cooperatives realitzen poques inversions financeres.

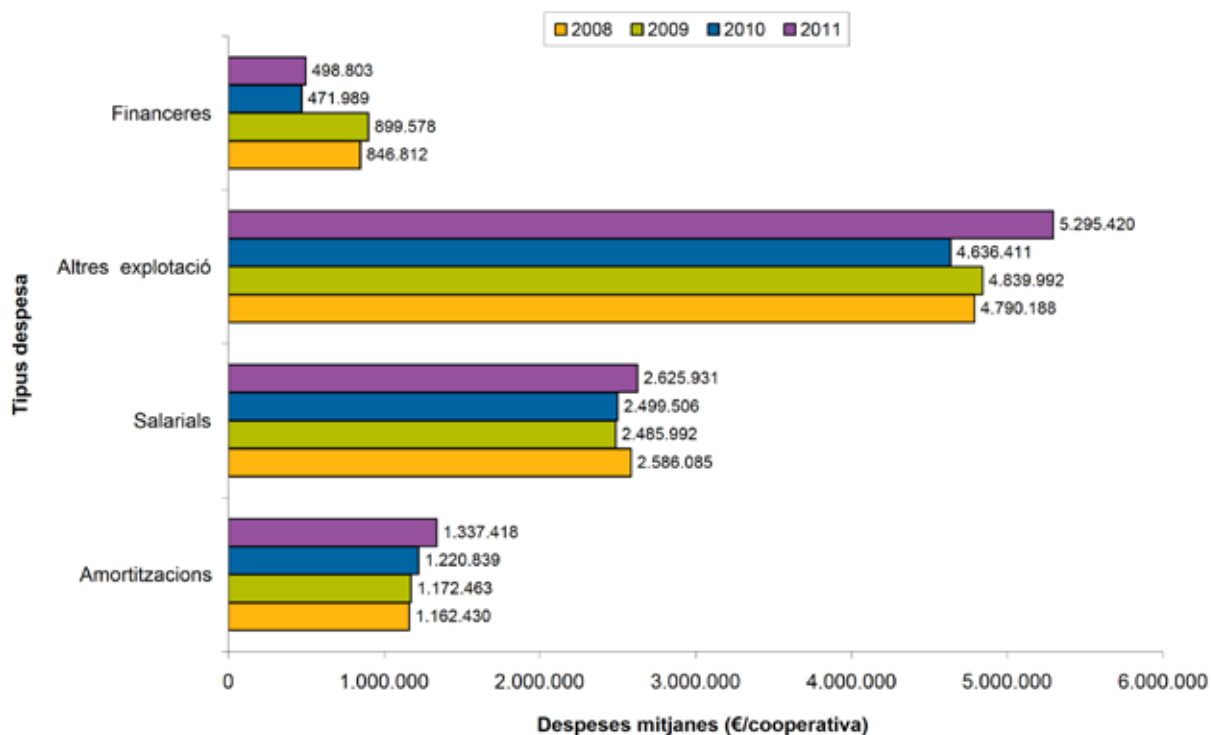
Despeses d'explotació

Les altres despeses d'explotació són les despeses més importants, les quals, a excepció del 2010, han anat augmentant. Tenen un pes sobre els ingressos d'explotació del 13,5% el 2009 i el 17% el 2011. En segon lloc es troben els salaris que es mantenen constants al llarg dels anys i denoten la necessitat de mà d'obra d'aquestes cooperatives. El cost salarial suposa entre un 6,9% i un 8,4% dels ingressos d'explotació, essent també el 2010 l'any en què el pes d'aquesta partida va ser inferior, mentre que el 2011 va suposar un cost més elevat.

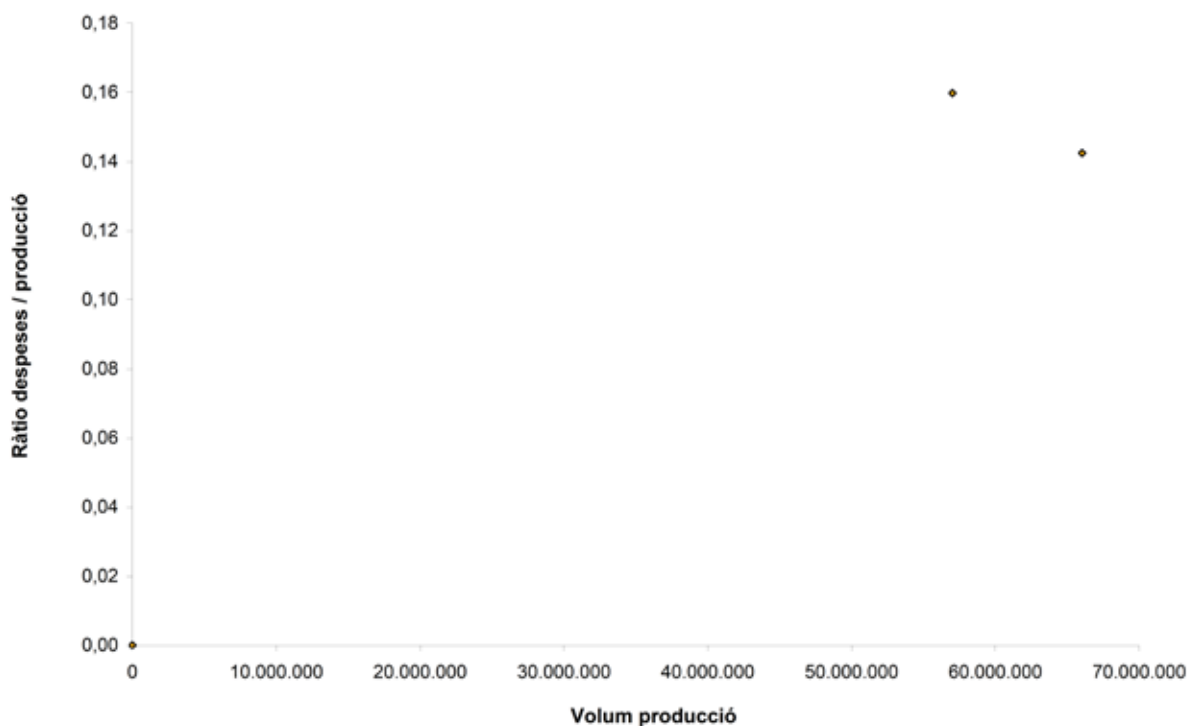
Les amortitzacions augmenten al llarg dels anys. Tot i que no tenen un pes excessivament elevat dins del conjunt de les despeses, un 4,9% el 2011, mostren com aquestes cooperatives realitzen inversions al llarg dels anys.

Les despeses financeres s'han reduït i, tot i tenir un escàs pes dins del conjunt de les despeses, són molt més elevades que els ingressos financers, la qual cosa és un indicador d'una certa dependència financera.

Gràfic 9. Evolució de les principals despeses d'explotació mitjanes de les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs, del grup >10M€ i valor afegit (€/cooperativa)



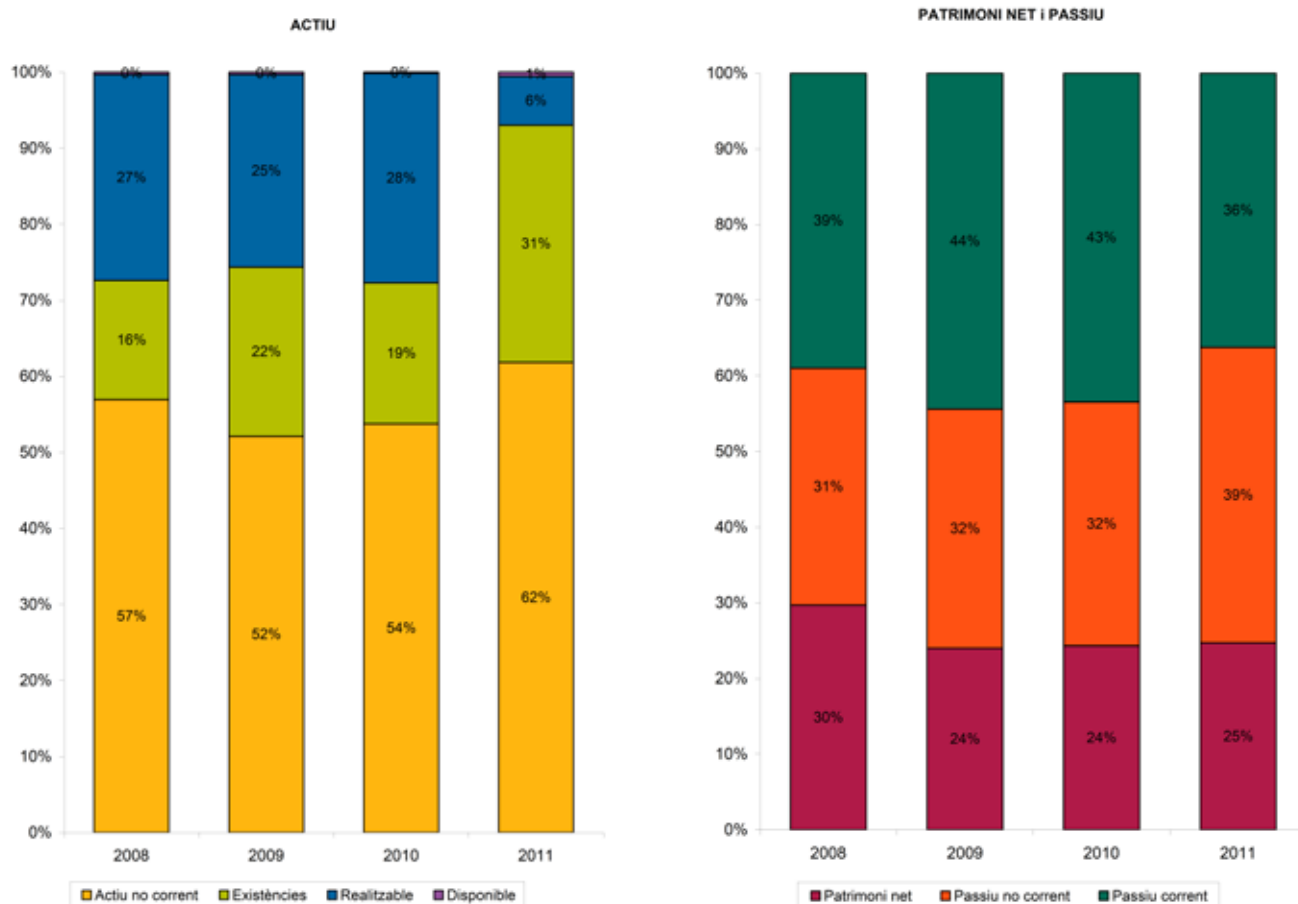
Gràfic 10. Costos segons producció en la campanya 2010/2011 de les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs, del grup >10M€ i valor afegit



Tot i que la mostra és petita, es pot observar com a mesura que augmenta la producció la ràtio despeses/producció disminueix, cosa que indica que en aquest grup de cooperatives un augment de la producció no va acompanyat d'un augment de les despeses. Per tant, a partir d'un determinat nivell de producció probablement les despeses es mantenen constants i fa més eficient la cooperativa.

Estructura del balanç

Gràfic 11. Masses patrimonials de les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs, del grup >10M€ i valor afegit



Quant a l'actiu, l'actiu no corrent suposa més de la meitat del total del balanç. El realitzable suposa al voltant del 28% de l'actiu a excepció del 2011 que es redueix significativament. Per contra, les existències han augmentat fins a situar-se en el 31% del total de l'actiu. Finalment, el disponible té un valor gairebé nul, indicant falta de liquiditat en aquest grup.

Pel que fa al passiu, la partida més important correspon al passiu corrent que varia entre el 39% i el 44%, seguida del passiu no corrent que, tot i mantenir-se constant al llarg dels anys, augmenta significativament el 2011. Aquestes dades indiquen un gran endeutament per part d'aquest grup de cooperatives, tot i que cal analitzar la composició d'aquest deute. Els recursos propis s'han anat reduint al llarg dels anys, mostrant una poca capacitat d'autofinançament, fins a situar-se en el 25%.

Finançament de les inversions

Taula 15. Finançament inversions productives de les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs, del grup >10M€ i valor afegit

	2008		2009		2010		2011	
Immobilitzat intangible, material	35.698.964		34.321.638		33.007.422		32.194.887	
Recursos propis	8.050.582	22,6%	8.059.284	23,5%	7.816.941	23,7%	7.420.117	23,0%
TOTAL FONDS PERMANENTS	38.570.639	108,0%	37.587.049	109,5%	35.750.357	108,3%	34.922.521	108,5%

Aquestes cooperatives només financen el 23% del seu immobilitzat amb recursos propis. No obstant, amb els fons permanents cobreixen més del 100% de les seves inversions en actius a llarg termini necessàries per dur a terme l'activitat.

Composició dels passius

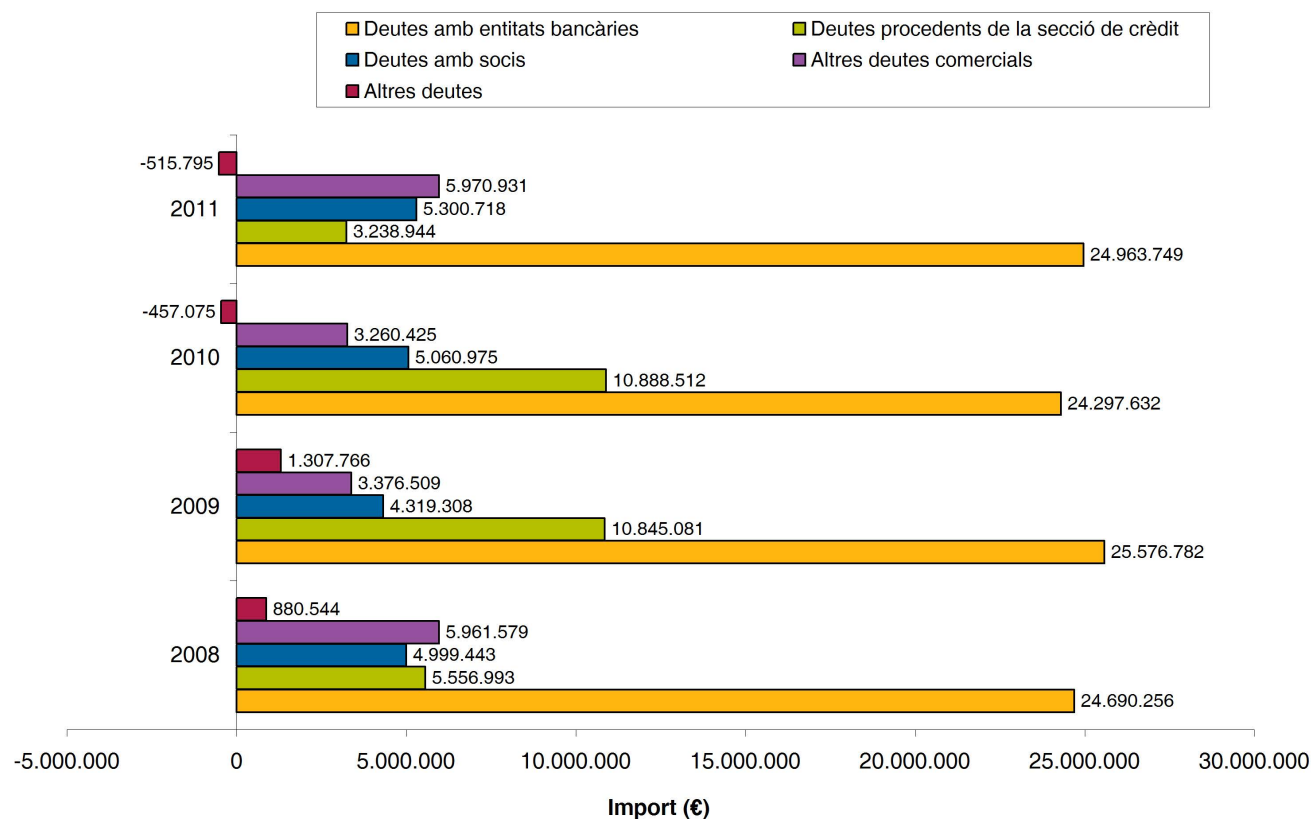
Taula 16. Composició dels passius de les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs, del grup >10M€ i valor afegit (valors absoluts en euros)

	2008		2009		2010		2011	
Deutes amb entitats bancàries	24.690.256	58,7%	25.576.782	56,3%	24.297.632	56,4%	24.963.749	64,1%
Deutes procedents de la secció de crèdit	5.556.993	13,2%	10.845.081	23,9%	10.888.512	25,3%	3.238.944	8,3%
Deutes amb socis	4.999.443	11,9%	4.319.308	9,5%	5.060.975	11,8%	5.300.718	13,6%
Altres deutes comercials	5.961.579	14,2%	3.376.509	7,4%	3.260.425	7,6%	5.970.931	15,3%
Altres deutes	880.544	2,1%	1.307.766	2,9%	-457.075	-1,1%	-515.795	-1,3%
	42.088.815		45.425.445		43.050.469		38.958.547	

En els passius els deutes amb entitats bancàries suposen més del 50% de tot el deute i es mantenen estables al llarg dels anys. Això denota la gran dependència financera externa d'aquestes cooperatives. Els deutes procedents de la secció de crèdit es van incrementar entre el 2008 i el 2010, arribant fins a un 23% de la totalitat de l'endeutament. Al 2011, però l'ús d'aquest recurs es redueix per sota dels valors del primer exercici.

Els deutes amb socis es mantenen al voltant del 12%. Inclouen les aportacions de capital, al voltant del 5,5% i el 6% del balanç, i també deutes comercials per liquidacions pendents de pagar. Els altres deutes comercials s'han anat reduint fins a l'any 2011 en què tornen a augmentar. Els altres deutes tenen un pes molt baix en el conjunt dels passius.

Gràfic 12. Composició dels passius de les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs, del grup >10M€ i valor afegit



Tot i el poc volum dels recursos propis, les altres partides del patrimoni net, principalment subvencions de capital, fan que els percentatges de finançament d'actius no corrents amb patrimoni net sigui una mica més elevat, tot i que no arriba al 50% que seria desitjable en els darrers tres exercicis. Cal tenir en compte, però, que les aportacions de capital dels socis classificades al passiu, tenen en aquest grup de cooperatives un important pes, concretament un 6,6% dels total del balanç al 2011.

En canvi els recursos permanents, incloent les aportacions de capital de socis, sí que cobreixen el 100% de les inversions a llarg termini, originant un fons de maniobra positiu que es manté relativament constant al llarg dels anys.

L'endeutament és força elevat amb una tendència a l'alça, tot i que hi ha una gran presència de deute a llarg termini que millora la qualitat del deute.

Tot i que la presència de deutes amb socis és alta, aquestes cooperatives haurien de reduir el seu endeutament per evitar futurs problemes de liquiditat.

El *cash flow* és positiu però hauria de millorar per poder generar recursos suficients per cobrir els passius.

L'autonomia és baixa, atès que tenen molt poca capacitat de generar recursos propis.

La liquiditat és correcta però la tresoreria és molt baixa i, per tant, a la data de tancament de l'exercici aquestes cooperatives no tenen liquiditat immediata per cobrir els deutes.

El percentatge d'utilització de la secció de crèdit és baix i es redueix amb els anys.

Principals ràtios economicofinanceres

Taula 17. Ràtios de les cooperatives amb orientació productiva principal d'arròs, del grup >10M€ i valor afegit

Ràtio	Determinació	Llindar favorable	2008	2009	2010	2011
Finançament actiu no corrent amb Patrimoni net	Patrimoni net / Actiu no corrent	>50%	52,2%	46,1%	45,2%	40,0%
Finançament actiu corrent amb fons permanents	Fons permanents / Actiu no corrent	>100%	107,2%	106,7%	105,2%	103,1%
Fons de maniobra real	Actiu corrent - passiu corrent	Positiu	2.584.884	2.357.634	1.765.081	1.060.707
Endeutament	Passius / Total actiu	50-60%	70,3%	76,0%	75,7%	76,7%
Qualitat del deute (deute a curt / deute total)	Passiu corrent / Passius		55,5%	58,4%	57,4%	51,9%
Deute procedent dels socis	Deutes amb socis/Passius		11,2%	8,4%	10,6%	11,9%
Cash-flow	Resultat + amortitzacions +/- Provisions - Subvencions de capital	Positiu	1.771.886	1.525.329	1.067.488	1.646.953
Capacitat de devolució	Cash flow / Passius	Positiu	0,04	0,03	0,02	0,04
Autonomia	Patrimoni net / Actiu		29,7%	24,0%	24,3%	23,3%
Liquiditat	Actiu corrent / Passiu corrent	1-1,5	1,1	1,1	1,1	1,0
Tresoreria	Disponible + realitzable / Passiu corrent	>0,8	0,7	0,6	0,6	0,3
Disponibilitat	Disponible / Passiu corrent	0,1-0,3	0,0	0,0	0,0	0,0
Capacitat d'autofinançament	Cash flow / Vendes	Positiu	0,03	0,02	0,02	0,03
% d'utilització dels recursos de la secció de crèdit per finançament de la cooperativa	Crèdits entre seccions / Dipòsits secció de crèdit	<50%	9,7%	16,9%	17,3%	5,4%

Conclusions generals del sector

Aquest grup de cooperatives es caracteritza per tenir una gran dimensió gràcies a la seva elevada producció. Són cooperatives que realitzen importants inversions en la seva activitat.

Es financen especialment mitjançant les entitats bancàries; la utilització de la secció de crèdit no és elevat i perd pes al darrer exercici 2011.

L'elevat pes del passiu fa que tinguin uns recursos propis baixos en relació amb el seu total d'actiu, cosa que no denota una bona capacitat d'autofinançament.